

# Delårsrapport

1 januari–31 december 2016



#### 1 OKTOBER–31 DECEMBER 2016 (2015)

- Nettoomsättningen ökade till 17,1 miljoner SEK (12,0)
- Bruttomarginalen minskade till 21 % (88 %)
- Rörelseresultatet minskade till minus 16,72 miljoner SEK (5,98)
- Intäkterna och bruttoresultatet har justerats på grund av förändringar i intäktsredovisningen samt på grund av att delar av omsättningen och vinsten från Aerial & Maritime Ltd. inte räknas med.
- Dotterbolaget Aerial & Maritime Ltds icke-kontanta vinst uppgår till 21,4 miljoner SEK för 2016
- Resultatet per aktie var 0,35 SEK (6,12)

#### 1 JANUARI–31 DECEMBER 2016 (2015)

- Nettoomsättningen ökade till 54,1 miljoner SEK (34,1)
- Bruttomarginalen minskade till 47 % (50 %)
- Antalet anställda ökade till 77 (30) och motsvarar nu 45 (30) heltidstjänster
- Rörelseresultatet minskade till minus 14,51 miljoner SEK (minus 2,36)
- Resultatet per aktie var 0,62 SEK (minus 3,38)
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning betalas ut för 2016

DELÅRSRAPPORT FÖR FJÄRDE KVARTALET FÖR GS SWEDEN AB (PUBL). INFORMATIONEN I DEN HÄR DELÅRSRAPPORTEN ÄR SÅDAN SOM GS SWEDEN AB ÄR SKYLDIGT ATT OFFENTLIGGÖRA ENLIGT EU:S FÖRORDNING OM MARKNADSMISSBRUK OCH LAGEN OM VÄRDEPAPPERSMARKNADEN. INFORMATIONEN LÄMNANDES FÖR OFFENTLIGGÖRANDE DEN [28] FEBRUARI 2017 KL. [08.00] (CET). NB. DEN ENGELSKA TEXTEN ÄR EN INOFFICIELL ÖVERSÄTTNING. VID EVENTUELLA SKILLNADER MELLAN DEN SVENSKA TEXTEN OCH DEN ENGELSKA ÖVERSÄTTNINGEN GÄLLER DEN SVENSKA TEXTEN.

# Innehåll

Vd har ordet 4-5

Viktiga händelser 6-8

Finansiellt resultat 8-10

Marknadsutveckling 11

Koncernen – nyckeltal och kvoter 12

Koncernens resultaträkning 13-18

Moderbolagets resultaträkning 19-22

Noter 23-26

Finansiell kalender 27



# Vd har ordet

GomSpace (GS Sweden AB) publicerar härmed sin tredje kvartalsrapport som börsnoterat företag på Nasdaq First North Premier i Stockholm.

Resultatet, efter en intäktsökning på 59 % och ett bruttoreultat på 47 %, ligger något under våra tillväxtmål. Intäkterna och bruttoreultatet har justerats på grund av förändringar i intäktsredovisningen samt på grund av att delar av omsättningen och vinsten från Aerial & Maritime Ltd. inte räknas med. Det underliggande resultatet, utan justeringar, överträffar dock tillväxtplanen. Tillväxten räknad i omsättning hade varit 82 % och bruttoreultatet hade varit 53 %. Rörelseresultatet är -14,5 miljoner SEK och resultatet för hela året uppgår till 9 miljoner SEK. Detta extremt positiva resultat kan tillskrivas icke-kontanta intäkter på 21,4 miljoner SEK från etableringen av Aerial & Maritime Ltd. Utifrån detta konstaterar vi att vi följer vår tillväxtplan.

Den här rapporten inkluderar för första gången vårt nya Uppsabalabaserade dotterbolag NanoSpace AB. Integreringen av detta förvärv går bra. Det faktum att vi redan före förvärvet hade ett nära samarbete med företaget har underlättat processen. NanoSpace AB har hittills fokuserat på att utveckla sitt produktsortiment tillsammans med sina första kunder. En följd av detta är att marginalerna inte har varit lika stora som de hade kunnat vara. Under den närmaste tiden kommer vi att fokusera på att få in framdrivningsprodukterna i en mer effektiv serietillverkning och på så sätt förbättra bruttomarginalen.

Aerial & Maritime Ltd. har registrerats på Mauritius och företags organisation håller nu på att fastställas. Aerial & Maritime Ltd.'s styrelse har tillsatt en tillförordnad vd. Han kommer att organisera företaget, genomföra marknadsaktiviteter och förbereda lanseringen av satelliterna.

Etableringen av Aerial & Maritime Ltd. har genererat mycket stora intäkter till GS Sweden AB (21 miljoner SEK från verkligt kapitalvärde på aktievinst) som inte ingick i vår tillväxtplan. Intäkterna härrör från de interna investeringar som GomSpace har gjort för att utveckla företags kapacitet inom spårning av kommersiella flygplan och som Aerial & Maritime Ltd. genom detta upplägg har rätt att använda.

GomSpace Orbital ApS har tecknat sitt första uppskjutningsavtal. Syftet med detta är att underlätta de satellituppskjutningar som är nödvändiga för vår egen verksamhet, samt för våra kunders verksamhet. Vår uppskjutningspartner är LandSpace i Kina. De var ett av de få företag som kunde utföra uppskjutningar i området kring ekvatorn på det sätt Aerial & Maritime Ltd.'s satellitkonstellationer kräver.

På koncernnivå ser investeringsstatus ut som följande:

- Produktutvecklingsprogrammen har kommit igång och utvecklingen av produktsortimentet pågår.
- Våra nya produktionsanläggningar, som bl.a. inbegriper ett nytt renrum, är klara och kommer att användas för montering och testning av nanosatelliter.
- Planerings- och kravfasen för ett nytt ERP-system har slutförts. Ett system har valts och implementeringen har påbörjats.
- Förberedelserna för etableringen av dotterbolag i Singapore och Nordamerika är färdiga och de kommer att inleda sin verksamhet i början av årets andra kvartal.
- Vi har lanserat en ny webbplats som ger hela bilden av var GomSpace befinner sig idag och förklarar hur vi kan hjälpa våra kunder genom att tillhandahålla allt från enskilda produkter till fullständiga, nanosatellitbaserade affärslösningar. På webbplatsen beskrivs även hur vi håller våra aktieägare informerade.

Nu när vi har kommit en god bit på väg enligt våra planer kommer jag att fokusera på att utveckla affärsmöjligheterna för nanosatelliter.

Som vi ser det utgörs rymdsektorn fortfarande av mer vetenskaplig och forskningsbaserad verksamhet än de flesta andra branscher, och så kommer det att fortsätta vara under lång tid framöver. Vi anser dock att rymden närmast jorden är tillräckligt väl utforskad för att den industriella och kommersiella utvecklingen ska kunna ta fart. Detta särskilt med tanke på att de underliggande kraven på en sådan utveckling främst härrör från aktiviteter som utgår från jordytan.

Enligt min mening skiljer sig inte utforskningen av rymden från den utforskning av kontinenterna som människan har ägnat sig åt genom historien. När en kontinent var tillräckligt väl utforskad var den mogen för industriell utveckling och en infrastruktur byggdes upp som möjliggjorde kommersiell verksamhet och tillväxt.

Idag kan den allt större efterfrågan på jorden tillgodoses genom nya typer av infrastruktur i låg omloppsbana som skapar oöverträffade möjligheter inom områden som kommunikation, jordobservation, navigering och spårning.

Att föreställa sig hur industrialiseringen av LEO-området kommer att utvecklas under de kommande decennierna är en svår uppgift. Om vi vill vara en del av denna industrialisering måste vi dock lägga tid på att skapa en vision så att vi sedan kan arbeta mot den. Vi vill delta aktivt i skapandet av nanosatelliternas framtid och inte bara reagera på de möjligheter som dyker upp på marknaden.

Jag funderar ofta på om Henry Ford, när han började bygga billigare bilar, kunde föreställa sig att det skulle finnas 24 miljoner bilar 1945 eller 1 miljard bilar 2016? Jag tvivlar på det.

Kan vi förutse hur rymden närmast jorden kommer att utvecklas de närmaste 40 åren? Vi måste i alla fall försöka!

Innan vi gör det vill jag dock nämna lite fakta om nanosatelliter: de är mycket små, var för sig inte särskilt kraftfulla, har låg kostnad, är enkla att skjuta upp, kan användas i kluster som täcker hela jorden och blir, om de används i sådana konstellationer, tillsammans mycket kraftfulla. De byggs med hjälp av kommersiellt tillgängliga elektroniska standardkomponenter som säkerställer att satelliterna hänger med i den tekniska utvecklingen och förbättrar prestandan för varje år.

Dessa grundläggande förutsättningar gör att nanosatelliter kan jämföras med vanlig hushållselektronik, som också blir billigare, snabbare och mer kraftfull för varje år.

Mot bakgrund av detta kommer vi på GomSpace att utforma satelliter som har 5 års livslängd i rymden och därefter byts ut mot nya, bättre modeller. På så sätt kan vi dra fördel av den ständiga tekniska utvecklingen på samma sätt som våra datorer och mobiltelefoner alltid har gjort.

Hur kommer det att påverka vår vision för framtidens nanosatellitverksamhet inom den låga omloppsbanan?

**Föreställ dig 1.** att alla flygpassagerare i framtiden kommer att kunna titta på strömmande media från t.ex. Netflix på sina egna enheter medan de flyger. (America Airline har redan beslutat att inte längre ha några skärmar i sina flygplan utan istället tillhandahålla lokalt Wi-Fi). Detta kommer att kräva enormt mycket bandbredd, som kan tillhandahållas via nya konstellationer av nanosatelliter i låg omloppsbana.

**Föreställ dig 2.** en global infrastruktur för sakernas internet baserad på nanosatelliter i låg omloppsbana som gör det möjligt för operatörer att leverera tjänster till glesbefolkade områden och ta sig in på nya geografiska marknader utan att först investera i uppbyggnaden av lokal infrastruktur.

**Föreställ dig 3.** den ökande efterfrågan på nätverksbandbredd i takt med att allt fler tv-tittare överger tablå-tv (som distribueras via satelliter i geostationär omloppsbana) till förmån för webbaserad interaktiv underhållning som fordrar ett nätverk med låg fördröjning vilket kan tillhandahållas från låg omloppsbana.

**Föreställ dig 4.** på mer övergripande nivå att massiva nätverk av nanosatelliter med inbyggda flexibla (programvarudefinierade) radiosystem kommer att fylla samma funktion som dagens antennmaster, vilka fungerar som nav för flera olika radiobaserade tjänster. Vi bedömer att det behövs mellan 5 och 10 miljoner master för att täcka jordens landyta och att nanosatelliter kommer att komplettera dessa och även ersätta många av de jordbaserade master som är i drift idag.

Vissa nischade tjänster kan tillhandahållas med konstellationer av några dussin nanosatelliter. Globala lösningar kräver däremot flera hundra satelliter, och för mer avancerade kommunikationstjänster fordras flera tusen nanosatelliter i omloppsbana för att behoven ska kunna tillgodoses. När vi räknar ihop antalet möjliga tjänster och tittar på den förväntade konkurrensen inom varje segment landar vi på nästan svindlande siffror (i dagens perspektiv) för framtidens nanosatelliter.

Utifrån dessa tankegångar är jag övertygad om att det inom några decennier kommer att finnas hundratusentals nanosatelliter, och att 20 % av dessa kommer att bytas ut varje år som en följd av deras 5-åriga livslängd. Satelliterna kommer att cirkulera i låg omloppsbana och tillhandahålla kritisk infrastruktur som främjar vår ekonomi. Därmed kommer rymdsektorn att domineras av nanosatellitverkare som kontinuerligt erbjuder förbättrad prestanda i takt med att nya generationer satelliter tas i drift.

Vi tror också att möjligheterna att skjuta upp satelliter kommer att öka avsevärt under de kommande åren till följd av att många nya uppskjutningsfordon lanseras på marknaden av allt fler leverantörer. Därmed kommer uppskjutningskostnaderna att minska och den tillgänglighet som krävs för uppskjutning av många nya nanosatelliter kommer att skapas.

När de första bilarna började rulla på vägarna oroade sig människor för olyckor. När rymdsektorn nu växer ser vi samma sak. Vi är dock helt övertygade om att branschen och lagstiftarna kommer att utveckla teknik och metoder som säkerställer att rymden används på ett säkert sätt på alla områden inom detta nya paradigm: industrialiseringen av rymden.

Vår vision är djärv, men för att vi ska nå våra affärs mål varje dag, månad och år måste vägen dit kännetecknas av effektivitet och genomförandeförmåga. Med de steg vi har tagit sedan börsintroduktionen och stärkta av den ständigt ökande efterfrågan är vi väl rustade att bidra till industrialiseringen av rymden.

Stockholm, 28 februari 2017



Niels Buus  
VD

# Viktiga händelser under perioden

## **GomSpace tecknar avtal med Aerial & Maritime Ltd (21 december 2016)**

21 december 2016. GomSpace ApS ("GomSpace") och Aerial & Maritime Ltd ("A&M"), dotterbolag till GS Sweden AB ("företaget"), har tecknat ett avtal enligt vilket GomSpace ska konstruera, leverera, skjuta upp och driftsätta en konstellation av satelliter i en ekvatoriell omlopps bana med låg inklinations. Satelliterna ska levereras och skjutas upp under 2018. Avtalet har ett värde på ca 6,0 miljoner USD.

## **GomSpace tecknar avtal med det Colombias flygvapen (21 december 2016)**

december 21 2016. GomSpace ApS, ett dotterbolag till GS Sweden AB ("företaget") har åtagit sig att leverera, skjuta upp och driftsätta en satellit åt Colombias luftvapen. Jordobservationssatelliten kommer att kunna användas inom många olika användningsområden, t.ex. för att studera markanvändning, planera stadsutveckling, upptäcka olagliga grödor, undersöka påverkan av naturkatastrofer etc. Satelliten kommer att levereras och skjutas upp under första kvartalet 2018.

## **Aerial & Maritime Ltd. och Flightradar24 AB tecknar samarbetsavtal (20 december 2016)**

20 december 2016. Aerial & Maritime Ltd ("A&M"), ett dotterbolag till GS Sweden AB ("GomSpace" eller "företaget"), har tecknat ett samarbetsavtal med det svenska företaget Flightradar24 AB ("FR24"). A&M och FR24 ska tillsammans identifiera nya affärsmöjligheter, skaffa nya kunder och ingå nya partnersamarbeten inom ramen för en gemensam flygdatatjänst. Samarbetet mellan parterna ska syfta till att skapa och utveckla marknaden för båda företagen samt till att förbättra synligheten. Det ska också möjliggöra skapandet av en gemensam flygdatatjänst och varaktiga affärsrelationer inom sektorerna professionell luftfart och flygledning. Parterna ämnar utveckla en gemensam flygdatatjänst som kommer att finnas tillgänglig så snart A&M's rymdbaserade infrastruktur är på plats.

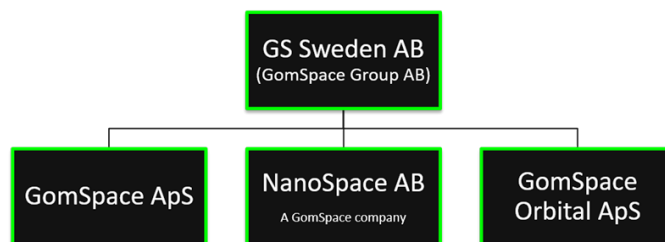
## **GomSpace och IFU tecknar investeringsavtal avseende Aerial & Maritime Ltd. (28 november 2016)**

28 november 2016. Aerial & Maritime Ltd ("A&M"), ett dotterbolag till GS Sweden AB ("GomSpace" eller "företaget"), har säkrat en investering på 7,2 miljoner USD från GomSpace, danska Investeringsfonden for Udviklingslande (IFU) och en afrikansk investerare för finansiering av A&M's verksamhet. A&M's affärsidé är att äga och driva en konstellation av nanosatelliter som ska skjutas upp i en ekvatoriell omlopps bana med låg inklinations. Satelliterna kommer att kunna övervaka civila flygplans och fartygs positioner inom ett område som sträcker sig från 37 grader nordlig till 37 grader sydlig bredd med hjälp av ADS-B respektive AIS-signaler. A&M kommer att ha en egen ledning som är fristående från GomSpace.



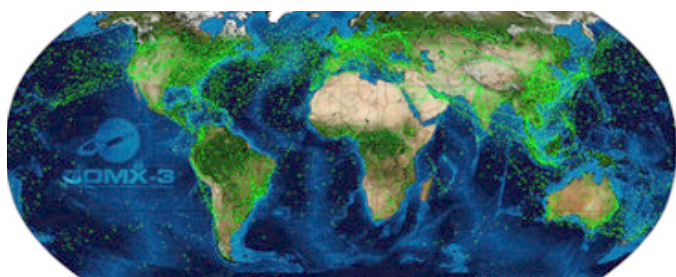
## **GomSpace startar ett nytt dotterbolag på Mauritius som ska arbeta med spårning av kommersiella flygplan och handelsfartyg i området kring ekvatorn (14 november 2016)**

Den 14 november 2016 registrerade GS Sweden AB ("företaget" eller "GomSpace") ett nytt dotterbolag: Aerial & Maritime Ltd. Företaget är registrerat på Mauritius. Aerial & Maritime Ltds ("A&M") affärsidé är att äga och driva en konstellation av nanosatelliter som ska skjutas upp i en ekvatoriell omlopps bana med låg inklinations. De här satelliterna kommer att kunna övervaka civila flygplans och fartygs positioner inom ett område som sträcker sig från 37 grader nordlig till 37 grader sydlig bredd med hjälp av ADS-B respektive AIS-signaler.



## **GomSpace startar ett nytt danskt dotterbolag för att underlätta uppskjutningen av satelliter (11 november 2016)**

Den 11 november 2016 registrerade GS Sweden AB ("företaget" eller "GomSpace") ett nytt danskt dotterbolag: GomSpace Orbital ApS. GomSpace Orbital ApS ("Orbital") ska utveckla projekt och skapa partnerskap i syfte att förbättra tillgången på uppskjutningstjänster för alla GomSpace-kunder i koncernen. Bildandet av det nya danska dotterbolaget medför inga direkta kostnader för företaget utöver ett tillskott av aktiekapital. På lång sikt förväntas Orbital bidra till GomSpaces omsättning och rörelseresultat.



### **GomSpace – GOMX-3-projektet har avslutats och satelliten har tagits ur omlopp som planerat (21 oktober 2016)**

I ett pressmeddelande daterat den 21 oktober meddelade GomSpace ApS att satelliten GomX-3 efter avslutat projekt hade återinträtt i atmosfären över Nordatlanten och i samband därmed brunnit upp. För att processen skulle kunna genomföras på ett säkert sätt var satelliten utformad i enlighet med FN:s riktlinjer för rymdskrot. Uppdraget slutfördes med gott resultat.



### **GomSpace har slutfört förvärvet av NanoSpace AB och registrerat nyemitterade aktier till följd av detta (18 oktober 2016)**

Förvärvet av NanoSpace har slutförts genom betalning i form av 600 000 nyemitterade aktier som en del av kontantbetalningen på 3 000 000 SEK. Därmed uppgår aktiekapitalet till 1 715 513,38 SEK fördelat på totalt 24 507 334 aktier.

### **GomSpace slutför förvärvet av NanoSpace AB (16 oktober 2016)**

Enligt den icke bindande avsiktsförklaringen om förvärv av 100 % av NanoSpace AB som offentliggjordes i ett pressmeddelande den 19 augusti 2016 skulle GomSpace ApS inleda en företagsbesiktning inför övertagandet av NanoSpace AB. Denna är nu avslutad, och GomSpace ApS har förvärvat NanoSpace AB. Förvärvet ska betalas genom nyemission av 600 000 aktier samt en kontantbetalning på 3 000 000 SEK. Utspädningseffekten för de nuvarande aktieägarna förväntas bli ca 2,75 %. GomSpaces vd Niels Buus framhåller att förvärvet av NanoSpace AB är ett led i företagets uttalade avsikt att bygga upp en omfattande närvaro i Sverige i syfte att utöka sin kompetens på konstruktionsområdet och vidareutveckla sin verksamhet.



### **ESA och GomSpace tecknar avtal om uppskjutning av avancerad nanosatellit (10 oktober 2016)**

I oktober 2016 undertecknade ESA och GomSpace ett avtal värt 1,2 miljoner euro avseende uppskjutning av den avancerade 6U-nanosatelliten GomX-4B. GomSpace kommer att ha huvudansvaret för satellitplattformen, undersystemet för kommunikation mellan satelliter samt för integrationen av komponenter från samarbetspartner och NanoSpace, som ska leverera det framdrivningssystem med kallgas som ska hålla satelliten i omlopp. GomX-4B kommer att skjutas upp tillsammans med GomX-4A för att det ska vara möjligt att visa hur satelliterna kan kopplas samman och hållas kvar i omlopp. Uppskjutningen av både GomX-4B och GomX-4A planeras ske i slutet av 2017 och projektet väntas bli slutfört under 2018.



### **AISTECH ger GomSpace en order värd 200 000 euro för leverans av en hel plattform och nyttolast för sin första nanosatellit (4 oktober 2016)**

GomSpaces meritlista med 40 lyckade rymduppdrag var en avgörande faktor bakom AISTECH:s beslut att ge GomSpace denna order värd 200 000 euro. AISTECH vill skapa ett nätverk av nanosatelliter med inriktning på tre verksamhetsområden: spårning av föremål och tvåvägskommunikation, termiska avbildningar från rymden samt spårning och positionsövervakning av flygplan. GomSpaces vd Niels Buus är säker på att GomSpace kommer att kunna infria AISTECH's förväntningar, och tror att företagets plattformar och nanosatelliter kommer att hjälpa AISTECH att nå sina mål i rymden.

# Viktiga händelser efter redovisningsperioden

## **Nordamerikanskt rymdföretag beställer plattform för 6U-nanosatelliter från GomSpace som ska användas i deras kommande flerbands demoflyg (26 januari 2017)**

GomSpace ApS, ett dotterbolag till GS Sweden AB ("företaget"), har tecknat ett avtal värt ca 1,5 miljon SEK avseende leverans av en 6U-plattform för en avancerad nanosatellitdemonstrator till ett ej namngivet nordamerikanskt rymdföretag.

## **NanoSpace ska leverera komponenter till TURKSAT 6A (26 januari 2017)**

NanoSpace AB, ett dotterbolag till GS Sweden AB ("GomSpace" eller "företaget"), har fått en order på komponenter för Xenon-flödeskontroll från Turkiets råd för naturvetenskaplig och teknisk forskning – institutet för rymdteknikforskning ("TUBITAK UZAY") i Ankara.

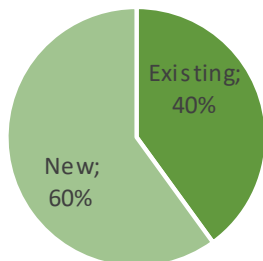
Komponenterna för Xenon-flödeskontroll kommer att byggas in i TURKSAT 6A, en geosynkron telekommunikationssatellit med planerad uppskjutning 2020. Ordern är värd mellan 1,7 och 2,5 miljoner SEK beroende på alternativ och tillval.

# Finansiellt resultat fjärde kvartalet 2016 (2015)

## **Intäkter**

### **1 OKTOBER–31 DECEMBER 2016 (2015)**

Intäkterna under fjärde kvartalet 2016 uppgick till 17,1 miljoner SEK (12,0), en ökning med 43 % jämfört med samma period 2015. Intäktsökningen avspeglar engångskorrigeringar vilka eliminerar en del av omsättningen från dotterbolaget Aerial & Maritime. Dessutom har intäktsredovisningen för försäljning av varor ändrats – istället för tidpunkt redovisas nu färdigställandegraden. Orsaken till denna förändring är att vi har undersökt hur vi påverkas av den nya redovisningsstandarden IFRS 15. Av undersökningen framgick att de levererade produkterna blir alltmer skräddarsydda och ur redovisningsperspektiv därför bör betraktas som kontraktarbeten. Denna förändring hade en begränsad negativ inverkan på 2015 års omsättning. På grund av den obetydliga effekten har de jämförbara siffrorna inte korrigerats. På grund av förändringarna ovan har omsättningen minskat med 7,9 miljoner SEK.



Under det fjärde kvartalet svarade försäljningen till nya kunder för 60 % av omsättningen.

### **1 JANUARI–31 DECEMBER 2016 (2015)**

Omsättningen för året som helhet uppgick till 54,1 miljoner SEK (34,1), vilket motsvarar en ökning med 59 % jämfört med 2015. Tillväxten utgörs av förvärvet av NanoSpace, 7 %, samt en organisk tillväxt på 52 %. Den omsättningsminskning som förklaras ovan ledde till att den organiska tillväxten försämrades med 23 %. Den totala underliggande tillväxten från förvärv och organisk tillväxt är 82 %.

Försäljningen till nya kunder 2016 stod för 47 % av den totala omsättningen.

## **Kostnader**

### **1 OKTOBER–31 DECEMBER 2016 (2015)**

Rörelsekostnaderna för fjärde kvartalet 2016 uppgick till 33,8 miljoner SEK (6,0), vilket motsvarar en ökning med 464 %. De indirekta kostnaderna minus kostnader för sålda varor ökade till 20,4 miljoner SEK (4,6), vilket motsvarar en ökning på 342 %. De ökade kostnaderna kan främst tillskrivas förvärvet av NanoSpace AB och en mer omfattande rekrytering av nya medarbetare inom försäljning, marknadsföring, distribution och administration. Förstärkningen av sälj- och supportfunktionerna är i linje med vår affärsplan.

### **1 JANUARI–31 DECEMBER 2016 (2015)**

Rörelsekostnaderna för året uppgick till 68,7 miljoner SEK (36,4), vilket motsvarar en ökning med 88 %. 2016 ökade de indirekta kostnaderna – utgifter minus kostnader för sålda varor – till 39,7 miljoner SEK (19,6), vilket motsvarar en ökning på 103 %.



## Lönsamhet

### 1 OKTOBER–31 DECEMBER 2016 (2015)

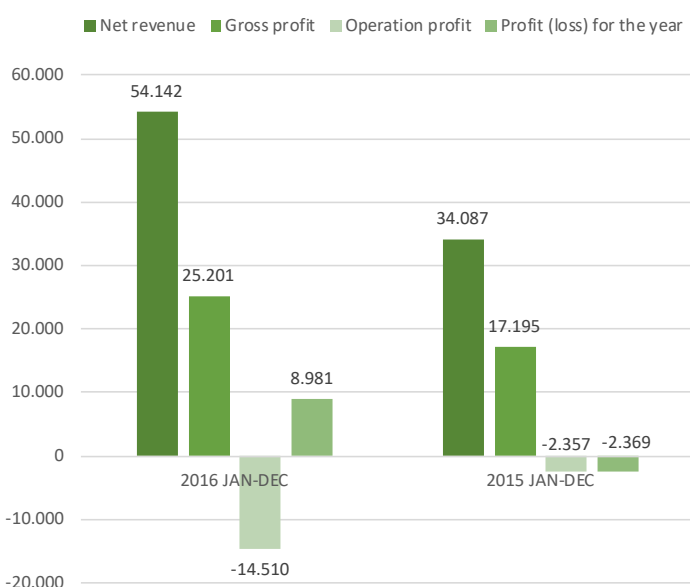
Under fjärde kvartalet 2016 uppgick bruttoresultatet till 3,6 miljoner SEK (10,6), vilket motsvarar en minskning med 66 % jämfört med samma period 2015. Bruttomarginalen för fjärde kvartalet 2016 var 21 %, vilket kan jämföras med samma period 2015 då bruttomarginalen var 88 %.

Den partiella elimineringen och ändrade intäktsredovisningen (se förklaring under Intäkter) påverkade även våra kostnader för sålda varor och därmed även bruttoresultatet. Påverkan på bruttoresultatet är en minskning med 7,6 miljoner SEK. Den underliggande bruttomarginalen utan partiell eliminering och ändrad intäktsredovisning är 45 %.

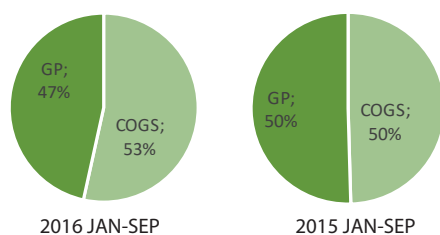
Förvärvet av NanoSpace ledde till att bruttomarginalen minskade med 2 %.

Bruttoresultatet för fjärde kvartalet 2015 påverkades av en justering avseende pågående utvecklingsprojekt och en mindre justering av varulagret. Därmed skulle bruttomarginalen ha minskat med 2,5 miljoner SEK, vilket hade resulterat i en bruttomarginal på 68 % istället för rapporterade 88 % för fjärde kvartalet 2015. Trots det var resultatet för fjärde kvartalet 2015 starkt.

### 1 JANUARI–31 DECEMBER 2016 (2015)



2016 uppgick bruttovinsten till 25,2 miljoner SEK (17,2), vilket motsvarar en ökning på 47 % jämfört med samma period 2015.



Bruttomarginalen är 47 %. (50 %)

På grund av den partiella elimineringen och ändrade intäktsredovisningen har bruttoresultatet för hela året minskat med 7,6 miljoner SEK. Den underliggande bruttomarginalen utan partiell eliminering och ändrad intäktsredovisning är 53 %.

### 1 OKTOBER–31 DECEMBER 2016 (2015)

Under fjärde kvartalet 2016 uppgick rörelseresultatet till minus 16,7 miljoner SEK (6,0), vilket motsvarar en minskning på 380 % jämfört med samma period 2015. Rörelsekostnaderna ökade, vilket var förväntat och helt i linje med vår affärsplan. De ökade kostnaderna för försäljning, marknadsföring, distribution, forskning, utveckling och administration är således också förväntade.

Som en följd av förvärvet av NanoSpace AB har vi haft engångskostnader för företagsbesiktning, IT-integrering och redovisning på 2,0 miljoner SEK.

### 1 JANUARI–31 DECEMBER 2016 (2015)

Rörelseresultatet för 2016 uppgick till minus 14,5 miljoner SEK (minus 2,4), vilket motsvarar en minskning med 516 % jämfört med 2015. Rörelsemarginalen var minus 27 %. Rörelsekostnaderna har ökat, vilket är förväntat och helt i linje med vår affärsplan. Dessutom har vi haft kostnader för förvärv och integrering av NanoSpace AB.

### 1 OKTOBER–31 DECEMBER 2016 (2015)

Under fjärde kvartalet 2016 uppgick de närstående bolagens andel av vinsten till 21,4 miljoner SEK. Detta belopp är det justerade verkliga värdet av vinsten från delförsäljningen av Aerial & Maritime Ltd.

Finansnetto för fjärde kvartalet hade en negativ inverkan på vinsten. Finansnetto uppgick till minus 0,4 miljoner SEK (minus 0,5). GS Sweden AB (publ) hade en effektiv skattesats på 97,5 % (21,4 %) under fjärde kvartalet.

### 1 JANUARI – 31 DECEMBER 2016 (2015)

Finansnetto för året hade en negativ inverkan på vinsten. Finansnetto uppgick till -1,4 miljoner SEK (-0,8). Den främsta orsaken till detta är att GS Sweden AB (publ) har tagit ut ett långsiktigt tillväxtlån, och dessutom hade företaget större användning av kreditfaciliteter. GS Sweden AB (publ) hade en effektiv skattesats på plus 63,7 % (24,1 %) 2016. Den höga effektiva skattesatsen beror på ökad vinstdelning bland delägarna.

## Investeringar

### 1 OKTOBER – 31 DECEMBER 2016 (2015)

Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 4,8 miljoner SEK (2,6) under fjärde kvartalet. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 2,18 miljoner SEK (0,02). Vi har stärkt våra produktutvecklingsprogram under fjärde kvartalet.

### 1 JANUARI – 31 DECEMBER 2016 (2015)

Investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 8,0 miljoner SEK (5,5) för 2016. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 4,1 miljoner SEK (0,6). Investering i immateriella tillgångar avser utveckling av nya produkter. Investeringar i materiella anläggningstillgångar avser ett nytt renrum och datorutrustning som genomförts för att bibehålla kapacitet och prestanda i takt med tillväxten för GS Sweden AB (publ).

## Likvida medel, finansiering och finansiell ställning

### 1 OKTOBER – 31 DECEMBER 2016 (2015)

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -12,7 miljoner SEK (-1,9) under fjärde kvartalet. Kassaflödet för investeringsverksamheten uppgick till -9,9 miljoner SEK (-2,6). Kassaflödet från finansieringsverksamhet på 0,6 miljoner SEK är en justering av kostnaderna i samband med börsintroduktion (IPO).

### 1 JANUARI – 31 DECEMBER 2016 (2015)

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -17,4 miljoner SEK (-11,2) under året. Kassaflödet för investeringsverksamhet uppgick till -15,0 miljoner SEK (-6,1). Likvida medel uppgick till 68,1 miljoner SEK (-5,1) vid slutet av kvartalet. GS Sweden AB (publ) hade ett rörelsekapital på totalt 10,4 miljoner SEK (13,8).

I rörelsekapitalet ingår en engångsskuld på 19,9 miljoner SEK rörande Aerial & Maritime Ltd., som är ett närstående bolag. Det justerade rörelsekapitalet uppgår till 30,3 miljoner SEK.

Ökningen av rörelsekapitalet beror främst på den ökade mängden entreprenadarbeten, totalt 23,1 miljoner SEK (6,7), vilket motsvarar en ökning med 9,6 miljoner SEK. Entreprenadarbetet består av stora projekt, 26 (12), och mindre projekt (standardprodukter), 28 (0), där värdet av kontrakt från offentliga organ och institutioner utgör mer än 64 % av det totala värdet av kontraktarbetet. Snittvärdet för varje enskilt större projekt har ökat markant jämfört med samma period 2015.

Fordringarna uppgår till 21,3 miljoner SEK (8,5), vilket motsvarar en ökning på 12,8 miljoner SEK.

Den totala summan av entreprenadarbete och fordringar är oväntat hög på grund av kunder i form av offentliga organ och institutioner. Vi anser att våra kunders betalningsförmåga är hög och har inga indikationer på osäkra fordringar.

## Kreditrisker

Koncernen exponeras för kreditrisker och andra finansiella risker, till exempel marknadsrisker, valutarisker, ränterisker och likviditetsrisker. Dessa risker beskrivs i de sammanslagna finansiella rapporterna för 2013–2015.



# Marknads- utveckling

Under de senaste åren har nano- och mikrosatellittekniken fått fotfäste på satellitmarknaden, och enligt data från Space Works förväntas detta segment växa snabbare än marknaden för konventionella satelliter under de kommande åren. Nanosatelliter, som även kallas kubsatelliter, har en störande effekt på satellitmarknaden genom att sänka hindren vad gäller rymdbaserade applikationer. Detta leder till en snabb utbredning av rymdekonomin och uppkomsten av nya affärsmodeller och områden som drar nytta av rymdtillgångar.

Vi ser en utveckling inom samtliga tre faser på marknaden:

**Den första fasen** då nanosatelliternas användning demonstrerades är nu över.

**Den andra fasen** innebär att definierade globala uppdragstyper demonstreras som kan leda till specifika tjänster med stora satellitkonstellationer. Den här fasen kommer alltid att vara en viktig del för investeringar i stora konstellationer. Med den aktuella storleken på marknaden för nanosatelliter kommer dessa aktiviteter att fortsätta vara en drivande faktor för hög tillväxt.

**Den tredje fasen** är investering i kompletta konstellationer för att tillhandahålla tjänster till slutanvändarna. Här finns några projekt som är på gång, men vi förväntar oss att de större projekten kommer 2 eller 3 år framåt i tiden, när de demonstrationsprojekt som nämns ovan börjar visa resultat. Vid det laget förväntar vi oss att marknaden för nanosatelliter har växt dramatiskt under en period om 10 till 15 år. Denna förväntade marknadsutveckling understöds av rymdmyndigheter och andra institutionella sponsorer, som ger bidrag till utveckling och demonstrationer av nanosatellitteknik. Vid ministermötet för den Europeiska rymdorganisationen i december 2016 infördes till exempel nya budgetåtaganden från medlemsstaterna och det ökade stödet för innovation och demonstrationer bekräftades.

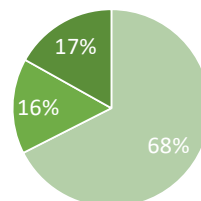
Dessutom märks ett ökat intresse genom formella informationsförfrågningar (RFI) från traditionella satellitoperatörer och systemintegratörer, som förbereder sig för att använda nanosatelliter i framtida kommersiella konstellationer.

En ökning av antalet registreringsansökningar för satellitkonstellationer som är under planering/utveckling kan också ses, vilket stödjer förväntningarna på ökad aktivitet inom sektorn. Många av dessa ansökningar avser nya konstellationer med hundratals eller till och med tusentals satelliter som främst ska användas för kommunikation. Eftersom registreringsansökningar föregår anskaffnings- och utplaceringsaktiviteter stämmer bilden väl överens med förväntningarna på den emotsedda tredje fasen i marknadsutvecklingen.

# Övrigt

## Anställda

Den 31 december 2016 sysselsatte GS Sweden AB (publ) 77 (30) personer, vilket motsvarar 45 (30) heltidsanställda. Antalet medarbetare inom kostnader för sålda varor samt forskning och utveckling uppgick till 52 (20), inom försäljning och distribution till 12 (6) och inom administration 13 (4)



Medarbetare inom kostnader för sålda varor, forskning och utveckling 52 (20)  
Försäljning och distribution 12 (6)  
Administration 13 (4)

## Antal aktier

Per den 31 december 2016 var antalet utestående aktier i GS Sweden AB (publ) 24 507 334, efter emissionen av 600 000 nya aktier i samband med förvärvet av NanoSpace AB.

## Moderbolaget

Moderbolaget GS Sweden AB (publ) grundades den 11 september 2015 med ett aktiekapital om 50 000 SEK. Moderbolaget hade totala intäkter på 830 TSEK fjärde kvartalet 2016 och 1 708 TSEK för året. Moderbolaget hade totala kostnader på 5,1 miljoner SEK fjärde kvartalet 2016 och 30,4 miljoner SEK 2016, främst beroende på kostnaderna i samband med börsintroduktionen. Överkursfonden har minskats med 22,5 miljoner SEK. Rörelseresultatet för fjärde kvartalet 2016 är -4,9 miljoner SEK och -6,1 miljoner SEK för året. Nettoförlusten för fjärde kvartalet uppgår till 5,1 miljoner SEK och för 2016 till 6,4 miljoner SEK.

Moderbolagets likvida medel uppgick till 70,4 miljoner SEK den 31 december 2016. Det egna kapitalet uppgick till 129,4 miljoner SEK den 31 december 2016.

Koncernen består av GS Sweden AB (publ) (organisationsnummer 559026-1888), GomSpace ApS (organisationsnummer 30899849), NanoSpace AB (organisationsnummer 556643-0475) och GomSpace Orbital ApS (organisationsnummer 38173561). GomSpace ApS, NanoSpace AB och GomSpace Orbital ApS är koncernens rörelsedrivande företag.

GS Sweden AB (publ) införlivade GomSpace ApS via en appar-tmission den 28 april 2016, NanoSpace AB via ett förvärv den 16 oktober 2016 och GomSpace Orbital ApS bildades den 11 november 2016.

## Styrelsens förslag till årsmötet 2017

Styrelsen föreslår att ingen utdelning ska delas ut för räkenskapsåret 2016.

# Koncernen

## - nyckeltal och kvoter

	JAN-DEC 2016 T.SEK	JAN-DEC 2015 T.SEK
<b>NYCKELTAL</b>		
Nettoomsättning	54.142	34.087
Bruttoresultat	25.201	17.195
Rörelseresultat	-14.510	-2.357
Finansnetto	-1.389	-766
Resultat före skatt	5.487	-3.123
Årets resultat	8.981	-2.369
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	4.121	573
Summa tillgångar	206.048	30.067
Eget kapital	146.106	13.816
Summa skulder	59.942	16.251
<b>KVOTER</b>		
Bruttomarginal	47%	50%
Rörelsemarginal	-27%	-7%
Nettomarginal	17%	-7%
Avkastning på investerat kapital (%)	4%	-8%
Avkastning på eget kapital (%)	11%	-22%
Soliditet (%)	71%	46%
Resultat per aktie, före och efter utspädning	0,62	-3,38
Antal utestående aktier, genomsnitt	14.592.504	700.000

Nyckeltal och kvoter definieras i not 1

# Koncernens resultaträkning

	2016 OKT-DEC T.SEK	2015 OKT-DEC T.SEK	2016 JAN-DEC T.SEK	2015 JAN-DEC T.SEK
Nettoomsättning	17.062	11.969	54.142	34.087
Kostnad för sålda varor	-13.421	-1.392	-28.941	-16.892
<b>Bruttoresultat</b>	<b>3.641</b>	<b>10.577</b>	<b>25.201</b>	<b>17.195</b>
Försäljnings- och distributionskostnader	-6.140	-1.389	-15.473	-7.213
Forsknings- och utvecklingskostnader	-3.356	-2.382	-6.812	-7.847
Administrationskostnader	-10.867	-831	-17.426	-4.492
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-16.722</b>	<b>5.975</b>	<b>-14.510</b>	<b>-2.357</b>
Andel av vinsten, närstående bolag	21.386	0	21.386	0
Finansiella intäkter	244	0	525	163
Finansiella kostnader	-618	-527	-1.914	-929
<b>Resultat före skatt</b>	<b>4.290</b>	<b>5.448</b>	<b>5.487</b>	<b>-3.123</b>
Inkomstskatt	4.184	-1.166	3.494	754
<b>Årets resultat</b>	<b>8.474</b>	<b>4.282</b>	<b>8.981</b>	<b>-2.369</b>
<b>Resultatet är hänförligt till</b>				
Ägarna till GS Sweden AB (publ)	8.474	4.282	8.981	-2.369
	<b>8.474</b>	<b>4.282</b>	<b>8.981</b>	<b>-2.369</b>
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK, baserat på samma metod som i sammanslagna finansiella rapporter	0,35	6,12	0,62	-3,38
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK, baserat på samma metod som i sammanslagna finansiella rapporter	0,35	0,31	0,48	-0,17
Antal utestående aktier, genomsnitt	24.401.839	700.000	14.592.504	700.000
Antal utestående aktier, genomsnitt baserat på samma metod som i sammanslagna finansiella rapporter	24.401.839	13.857.384	18.846.124	13.857.384

# Koncernens rapport över totalresultat

	2016 OKT-DEC T.SEK	2015 OKT-DEC T.SEK	2016 JAN-DEC T.SEK	2015 JAN-DEC T.SEK
Periodens resultat	8.474	4.282	8.981	-2.369
<b>Poster som kan komma att omklassificeras till:</b>				
Valutakursjusteringar	-307	-334	890	-482
<b>Övrigt totalresultat för perioden efter skatt</b>	<b>-307</b>	<b>-334</b>	<b>890</b>	<b>-482</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>8.167</b>	<b>3.948</b>	<b>9.871</b>	<b>-2.851</b>
<b>Summa totalresultat för perioden är hänförligt till:</b>				
Ägarna till GS Sweden AB (publ)	8.167	3.948	9.871	-2.851
	<b>8.167</b>	<b>3.948</b>	<b>9.871</b>	<b>-2.851</b>

# Koncernens balansräkning

	Note	31 DEC 2016 T.SEK	31 DEC 2015 T.SEK
Goodwill		1.400	0
Teknik		11.800	0
Färdiga utvecklingsprojekt		6.033	2.452
Pågående utvecklingsprojekt		6.197	5.970
Övriga immateriella tillgångar		3.317	0
<b>Immateriella tillgångar</b>		<b>28.747</b>	<b>8.422</b>
Materiella anläggningstillgångar		6.365	697
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>		<b>6.365</b>	<b>697</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>36.723</b>	<b>0</b>
Uppskjuten skatt		4.093	0
<b>Övriga anläggningstillgångar</b>		<b>4.093</b>	<b>0</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>75.928</b>	<b>9.119</b>
Råvaror och förnödenheter		4.266	2.907
<b>Varulager</b>		<b>4.266</b>	<b>2.907</b>
Entreprenadarbete		28.237	7.024
Kundfordringar		13.933	6.587
Inkomstskattefordringar		2.529	1.258
Andra förskottsbetalningar		656	0
Övriga fordringar		6.686	1.897
<b>Fordringar</b>		<b>52.041</b>	<b>16.766</b>
<b>Omsättningsbara värdepapper</b>		<b>10</b>	<b>7</b>
<b>Likvida medel</b>		<b>73.803</b>	<b>1.268</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>130.120</b>	<b>20.948</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>206.048</b>	<b>30.067</b>

# Koncernens balansräkning

	Note	31 DEC 2016 T.SEK	31 DEC 2015 T.SEK
Aktiekapital		1.716	973
Överkursfond		137.337	15.661
Omräkningsreserv		1.085	195
Balanserade vinstmedel		5.968	-3.013
<b>Summa eget kapital</b>		<b>146.106</b>	<b>13.816</b>
Skulder till kreditinstitut		6.179	3.672
Uppskjuten skatt		3.143	889
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>9.322</b>	<b>4.561</b>
Kortfristig del av långsiktiga skulder		1.534	737
Skulder till kreditinstitut		5.752	6.359
Leverantörsskulder och andra skulder		29.565	2.063
Entreprenadarbete		5.089	285
Förskottsbetalningar		1.627	0
Övriga skulder		7.053	2.246
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>50.620</b>	<b>11.690</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>59.942</b>	<b>16.251</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>206.048</b>	<b>30.067</b>



# Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

	AKTIEK APITAL T.SEK	ÖVERKU RSFOND T.SEK	OMRÄKNINGS- RESERV T.SEK	BALANSERADE INSTMEDEL T.SEK	SUMMA EGET KAPITAL T.SEK
Eget kapital, 2015-01-01	973	6.785	677	-714	7.721
Summa totalresultat för perioden	0	0	-482	-2.369	-2.851
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-482</b>	<b>-2.369</b>	<b>-2.851</b>
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare					
Ökning av aktiekapitalet	0	8.946	0	0	8.946
Minskning av aktiekapitalet	0	-70	0	70	0
<b>Eget kapital, 2015-12-31</b>	<b>973</b>	<b>15.661</b>	<b>195</b>	<b>-3.013</b>	<b>13.816</b>
Eget kapital, 2016-01-01	973	15.661	195	-3.013	13.816
Summa totalresultat för perioden	0	0	890	8.981	9.871
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>890</b>	<b>8.981</b>	<b>9.871</b>
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare					
Ökning av aktiekapitalet	743	143.758	0	0	144.501
Kostnader i samband med börsintroduktion	0	-21.421	0	0	-21.421
Kostnader för ökning av aktiekapitalet	0	-661	0	0	-661
<b>Eget kapital, 2016-12-31</b>	<b>1.716</b>	<b>137.337</b>	<b>1.085</b>	<b>5.968</b>	<b>146.106</b>

# Koncernens kassaflödesanalys

	2016 OKT-DEC T.SEK	2015 OKT-DEC T.SEK	2016 JAN-DEC T.SEK	2015 JAN-DEC T.SEK
Resultat före skatt	4.290	5.448	5.487	-3.123
Återföring av finansiella poster	374	527	1.389	766
Avskrivningar och amorteringar	1.285	342	2.798	1.528
Icke-likvida poster	-20.954	0	-20.954	0
Förändringar av varulager	-344	-233	-1.078	429
Förändringar av kundfordringar	-7.505	-2.956	-4.677	-945
Förändringar av andra fordringar	-973	-3.694	-12.308	-5.982
Förändringar av leverantörsskulder och andra skulder	11.517	-843	13.314	-3.169
<b>Kassaflöden från den löpande verksamheten</b>	<b>-12.310</b>	<b>-1.409</b>	<b>-16.029</b>	<b>-10.496</b>
Erhållen ränta	181	-7	461	161
Erlagd ränta	-590	-484	-1.800	-893
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-12.719</b>	<b>-1.900</b>	<b>-17.368</b>	<b>-11.228</b>
Förvärv av anläggningstillgångar	-6.950	-2.619	-12.076	-6.062
Försäljning av anläggningstillgångar	0	0	4	0
Förvärv av dotterbolag, förvärvat nettokassaflöde	-2.900	0	-2.900	0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-9.850</b>	<b>-2.619</b>	<b>-14.972</b>	<b>-6.062</b>
Upptagna lån	0	3.768	3.740	3.768
Amortering av lån	0	0	-776	0
Kapitaltillskott	0	1.668	125.000	8.946
Kostnader i samband med börsintroduktion	588	0	-21.421	0
Kostnader för ökning av aktiekapitalet	0	0	-661	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>588</b>	<b>5.436</b>	<b>105.882</b>	<b>12.714</b>
<b>Årets nettokassaflöde</b>	<b>-21.981</b>	<b>917</b>	<b>73.542</b>	<b>-4.576</b>
Likvida medel vid årets början	90.016	-6.121	-5.091	-620
Orealiserade kursvinster och kursförluster på likvida medel	16	113	-400	105
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>68.051</b>	<b>-5.091</b>	<b>68.051</b>	<b>-5.091</b>
<b>Avstämning av likvida medel</b>				
Likvida medel enligt balansräkningen	73.803	1.268	73.803	1.268
Kortfristiga skulder till kreditinstitut enligt balansräkningen	-5.752	-6.359	-5.752	-6.359
Likvida medel enligt kassaflödesanalysen	<b>68.051</b>	<b>-5.091</b>	<b>68.051</b>	<b>-5.091</b>

# Moderbolagets resultaträkning

	2016 OKT-DEC T.SEK	2015 OKT-DEC T.SEK	2016 JAN-DEC T.SEK	2015 JAN-DEC T.SEK
Nettoomsättning	830		1.708	
<b>Bruttoresultat</b>	<b>830</b>	<b>0</b>	<b>1.708</b>	<b>0</b>
Administrationskostnader	-5.693		-7.846	
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-4.863</b>	<b>0</b>	<b>-6.138</b>	<b>0</b>
Finansiella intäkter	17		17	
Finansiella kostnader	-236		-247	
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-5.082</b>	<b>0</b>	<b>-6.368</b>	<b>0</b>
<b>Årets resultat</b>	<b>-5.082</b>	<b>0</b>	<b>-6.368</b>	<b>0</b>
<b>Resultatet är hänförligt till</b>				
Ägarna till GS Sweden AB (publ)	-5.082	0	-6.368	0
	<b>-5.082</b>	<b>0</b>	<b>-6.368</b>	<b>0</b>
Resultat per aktie, före och efter	-0,21	0,00	-0,44	0,00

# Moderbolagets rapport över totalresultatet

	2016 OKT-DEC T.SEK	2015 OKT-DEC T.SEK	2016 JAN-DEC T.SEK	2015 JAN-DEC T.SEK
Periodens resultat	-5.082	0	-6.368	0
<b>Poster som kan komma att omklassificeras till:</b>				
<b>Övrigt totalresultat för perioden efter skatt</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>-5.082</b>	<b>0</b>	<b>-6.368</b>	<b>0</b>
<b>Summa totalresultat för perioden är hänförligt till:</b>				
Ägarna till GS Sweden AB (publ)	5.082	0	-6.368	0
	<b>-5.082</b>	<b>0</b>	<b>-6.368</b>	<b>0</b>

# Moderbolagets balansräkning

	31 DEC 2016 T.SEK	31 DEC 2015 T.SEK
<b>TILLGÅNGAR</b>		
GomSpace ApS	36.891	
NanoSpace AB	23.850	
GomSpace Orbital ApS	65	
Aerial & Maritime Ltd.	19.932	
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>	<b>80.738</b>	<b>0</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>80.738</b>	<b>0</b>
Kundfordringar	310	
Andra förskottsbetalningar	90	
Övriga fordringar	1.879	
<b>Fordringar</b>	<b>2.279</b>	<b>0</b>
<b>Likvida medel</b>	<b>70.434</b>	<b>50</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>72.713</b>	<b>50</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>153.451</b>	<b>50</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
Aktiekapital	1.716	50
Överkursfond	134.049	
Retained earnings	-6.368	
<b>Summa eget kapital</b>	<b>129.397</b>	<b>50</b>
Leverantörsskulder och andra skulder	24.054	
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>24.054</b>	<b>0</b>
<b>Summa skulder</b>	<b>24.054</b>	<b>0</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>153.451</b>	<b>50</b>

# Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

	AKTIEKA PITAL T.SEK	ÖVERKU RSFOND T.SEK	BALANSERADE VINSTMEDEL T.SEK	SUMMA EGET KAPITAL T.SEK
Eget kapital, 2015-01-01	0	0	0	0
Summa totalresultat för perioden	0	0	0	0
<b>Eget kapital, 2015-12-31</b>	<b>50</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>50</b>
Eget kapital, 2016-01-01	50	0	0	50
Summa totalresultat för perioden			-6.368	-6.368
Ökning av aktiekapitalet	1.736	156.530		158.266
Kostnader i samband med börsintroduktion		-21.890		-21.890
Kostnader för ökning av aktiekapitalet		-661		-661
Minskning av aktiekapitalet	-70	70		0
<b>Eget kapital, 2016-12-31</b>	<b>1.716</b>	<b>134.049</b>	<b>-6.368</b>	<b>129.397</b>

# Noter till koncernens delårsrapporter

## 1. Redovisningsprinciper

### Grund för rapporternas upprättande

Eftersom GS Sweden AB (publ) är ett nybildat standardbolag som inte har bedrivit någon verksamhet kommer koncernredovisningarna för GS Sweden AB (publ) i framtiden att upprättas som en fortsättning av GomSpace ApS redovisning. Det beror på att den transaktion genom vilken GS Sweden AB (publ) bildades som ett nytt moderbolag endast var en omorganisation av den befintliga koncernen där GomSpace ApS är moderbolag. Koncernredovisningen för GS Sweden AB (publ) har således upprättats på denna grund. Koncernredovisningen för GS Sweden AB (publ) överensstämmer i allt väsentligt med de sammanslagna finansiella rapporter som presenterades i prospektet och de sammanslagna finansiella rapporterna för räkenskapsåren 2013–2015.

Detta innebär att de historiskt redovisade konsoliderade värdena för GomSpace ApS, vilka har upprättats i enlighet med IFRS som har antagits av EU, har använts. Inga justeringar har gjorts av de historiskt redovisade värdena av tillgångar och skulder.

GS Sweden AB (publ) tillämpar internationella redovisningsstandarder (IFRS) som har antagits av EU. De tillämpade redovisningsprinciperna överensstämmer med de som beskrivs i prospektet (tillgängligt på [http://gomspace.com/UserFiles/Investor%20relations/GS\\_Group\\_-\\_GomSpace\\_Financial\\_Report\\_2013\\_-\\_2015\\_English.pdf](http://gomspace.com/UserFiles/Investor%20relations/GS_Group_-_GomSpace_Financial_Report_2013_-_2015_English.pdf)). Inga nya redovisningsprinciper som ska tillämpas från och med 2016 påverkar GS Sweden AB (publ) väsentligt. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt den svenska årsredovisningslagen. Moderbolaget tillämpar den svenska årsredovisningslagen och RFR 2, Redovisning för juridiska personer.

### Definition av nyckelkvoter

Bruttomargina	=	$\frac{\text{bruttovinst} \times 100}{\text{nettointäkter}}$
Rörelsemarginal	=	$\frac{\text{rörelseresultat} \times 100}{\text{nettointäkter}}$
Nettomarginal	=	$\frac{\text{årsresultatet} \times 100}{\text{nettointäkter}}$
Avkastning på investerat kapita	=	$\frac{\text{årsresultatet} \times 100}{\text{summa tillgångar}}$
Avkastning på eget kapit	=	$\frac{\text{årsresultatet} \times 100}{\text{genomsnittligt eget kapital}}$
Soliditet	=	$\frac{\text{eget kapital} \times 100}{\text{summa tillgångar}}$
Utdelning per aktie	=	$\frac{\text{årsresultatet}}{\text{antal aktier}}$

Informationen på sidorna 1-11 utgör en integrerad del av denna finansiella rapport.



## 2. Klassificering av finansiella tillgångar och skulder

FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE VIA RESULTATRÄKNINGEN SOM INNEHAS FÖR HANDEL	LÅN OCH FORDRINGAR	ÖVRIGA FINANSIELLA SKULDER	SUMMA BOKFÖRT	VÄRDE	VERKLIGT VÄRDE, NIVÅ 1
T.SEK	T.SEK	T.SEK	T.SEK	T.SEK	T.SEK

### 31 DECEMBER, 2016

#### TILLGÅNGAR

Kundfordringar och andra fordringar		48.856		48.856	48.856
Omsättningsbara värdepapper	10			10	10
Likvida medel		73.803		73.803	73.803
<b>Summa tillgångar</b>	<b>10</b>	<b>122.659</b>	<b>0</b>	<b>122.669</b>	<b>122.659</b>

#### SKULDER

Skulder till kreditinstitut			13.465	13.465	13.465
Leverantörsskulder och andra skulder			36.618	36.618	36.618
Förskottsbetalningar			6.716	6.716	6.716
<b>Summa skulder</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>56.799</b>	<b>56.799</b>	<b>56.799</b>

### 31 DECEMBER 2015

#### TILLGÅNGAR

Kundfordringar och andra fordringar		15.508		15,508	15.508
Omsättningsbara värdepapper	7			7	7
Likvida medel		1.268		1,268	1.268
<b>Summa tillgångar</b>	<b>7</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>16,783</b>	<b>16.776</b>

#### SKULDER

Skulder till kreditinstitut			10.768	10.768	10.768
Övriga långfristiga lån			0	0	0
Leverantörsskulder och andra skulder			4.309	4.309	4.309
Förskottsbetalningar			285	285	285
<b>Summa skulder</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>19.771</b>	<b>19.771</b>	<b>15.362</b>

Det verkliga värdet av skulder till kreditinstitut och övriga långfristiga lån med korta räntebindningsperioder anses vara lika med det totala bokförda beloppet eftersom dessa poster till sin art är kortfristiga.



Det verkliga värdet av finansiella instrument som handlas på en aktiv marknad (såsom finansiella instrument som innehas för handel och finansiella instrument som kan säljas) baseras på noterade marknadspriser balansdagen. En marknad anses vara aktiv om noterade priser med lätthet och regelbundet finns tillgängliga på en börs, hos en mäklare, branschorganisation, företag som tillhandahåller aktuell prisinformation eller tillsynsmyndighet och dessa priser representerar faktiska och regelbundet förekommande marknadstransaktioner på affärsmässiga villkor. Det noterade marknadspris som har använts för koncernens finansiella tillgångar är den aktuella köpkursen. Dessa instrument tillhör nivå 1.

Det verkliga värdet av finansiella instrument som inte handlas på en aktiv marknad fastställs med hjälp av värderingsmetoder. När marknadsuppgifter finns tillgängliga används de så långt möjligt. Om alla väsentliga uppgifter som krävs för att fastställa det verkliga värdet av ett instrument är observerbara tillhör instrumentet nivå 2.

När en eller flera väsentliga uppgifter inte bygger på observerbara marknadsdata tillhör instrumentet nivå 3.

I ovanstående tabell visas de finansiella instrument som redovisas till verkligt värde på basis av deras klassificering i verkligt värde-hierarkin. Nivåerna definieras enligt följande:

- Noterade (ojusterade) priser på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder (nivå 1).
- Andra observerbara data om tillgångar eller skulder än de som är inkluderade i nivå 1 antingen direkt, d.v.s. som prisnoteringar eller indirekt, d.v.s. härledda från prisnoteringar (nivå 2).
- Data om tillgången eller skulden i fråga som inte bygger på observerbara marknadsdata, ej observerbara indata (nivå 3).

Inga överföringar mellan nivåerna har gjorts under 2016.



### 3. Företagsförvärv

#### Förvärv under 2016

Den 16 oktober 2016 förvärvade koncernen 100 % av det röstberättigade aktiekapitalet i NanoSpace, ett icke-börsnoterat företag med huvudkontor i Sverige. NanoSpace AB utvecklar och levererar framdrivningsteknik och produkter för nanosatelliter. Koncernen förvärvade NanoSpace AB eftersom den ville bygga upp verksamheten i Sverige och ha produkter för framdrivning av satelliter i sin produktportfölj, utöver de aktiviteter som redan finns i Gomspace ApS.

Koncernen har valt att mäta de icke-styrande intressena i det förvärvade företaget till verkligt värde.

#### Förvärvade tillgångar och åtagna skulder

Det verkliga värdet av identifierbara tillgångar och skulder för NanoSpace AB på datumet för förvärvet var:

	2016 T.SEK
<b>TILLGÅNGAR</b>	
Teknik	12.000
Kundrelationer	1.900
Orderstock	500
Påtagliga tillgångar	500
Skattetillgångar	2.900
<b>Anläggningstillgångar</b>	<b>17.800</b>
Varulager	100
Kundfordringar	1.500
Övriga fordringar	7.800
<b>Omsättningstillgångar</b>	<b>9.400</b>
<b>Likvida medel</b>	<b>200</b>
	<b>27.400</b>
<b>SKULDER</b>	
Uppskjuten skatt	3.200
Långfristiga skulder	3.200
Förskottsbetalningar	800
Kortfristiga skulder	400
Övriga skulder	1.900
Kortfristiga skulder	3.100
	<b>6.300</b>
<b>Totalt identifierbara nettotillgångar till verkligt värde</b>	
Icke-styrande intressen till verkligt värde	0
Goodwill som uppstår vid förvärvet	1.400
<b>Överförd köpeskilling</b>	<b>22.500</b>

Det verkliga värdet för identifierade nettotillgångar bygger på den information som fanns tillgänglig vid förvärvsdatumet. Om ny information dyker upp kan värdet ändras inom en bedömningsperiod på ett år.

Koncernens andel av intäkter från förvärvsdatum uppgick till 2.414 TSEK och vinsten till 450 TSEK. Om NanoSpace hade ägts under hela året hade intäkterna uppgått till 9.589 TSEK och förlusten till 1.712 TSEK.

## FINANSIELL KALENDER

Årsrapport	Vecka 12, 2017
Årsstämma	27 april 2017
Delårsrapporter	
Januari-mars 2017	31 maj 2017
Januari-juni 2017	31 augusti 2017
Januari-september 2017	30 november 2017
Januari-december 2017	28 februari 2018

## FÖRETAGSINFORMATION

GS Sweden AB (publ)  
Stureplan 4 C  
SE-114 35, Stockholm

Org.nr.  
Municipality of reg. office

559026-1888  
Stockholm

Telefon  
Webbplats  
E-post

+45 9635 4500  
[www.gomspace.com](http://www.gomspace.com)  
[info@gomspace.com](mailto:info@gomspace.com)

Dotterbolag

GomSpace ApS, 100%  
Danmark

GomSpace Orbital ApS, 100%  
Danmark

NanoSpace AB, 100%  
Sverige

REVISORER  
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

CERTIFIERAD RÅDGIVARE  
FNCA Sweden AB

### MANAGEMENT'S STATEMENT

VD intygar att denna delårsrapport ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets tillgångar, skulder och finansiella ställning per den 31 december 2016 samt av koncernens och moderbolagets resultat och kassaflöde för perioden den 1 januari till den 31 december 2016.

Stockholm, 28 februari 2017

### Executive Board



Niels Buus  
VD

Denna kvartalsrapport har inte granskats av företagets revisorer.

